

Ekspert/er til gennemførelse af skaleringsforløb for SaaS virksomheder

Udbud / markedsafdækning deadline 21.december 2022 kl. 12

Generelle oplysninger

Udbuddets titel

Markedsafdækning forud for indgåelse af aftale med én eller flere fageksperter til delvis udvikling af 3 workshops og rådgivning til programforløb vedr. forretningsudvikling af software-as-a-service virksomheder

Udbyder

Erhvervshus Hovedstaden Fruebjergvej 3, 2100 København Ø,
CVR nr. 40084711

Dato

7. december 2022

Deadline for tilbud

21. december 2022 kl. 12

Kommunikation

Spørgsmål og tilbud rettes til Camilla Wendt, e-mail: cwe@ehhs.dk, tlf.: 41886605

Præsentation af udbydende virksomhed

Erhvervshus Hovedstaden yder uvildig sparring til virksomheder om forretningsområder som drift, vækst, eksport og ledelse mm. Vi er organiseret med over 60 konsulenter med stor specialisterfaring og indgående branchekendskab fra arbejde i det private erhvervsliv.

Beskrivelse af opgaven under markedsafdækning

Profil

Vi søger én eller flere rådgivere/fageksperter der kan indgå som del af et programforløb målrettet virksomheder med abonnement som revenue model. Fageksperten/erne skal vejlede projektledelsen i den røde tråd gennem projektet, samt stå for en del af den specialiserede rådgivning på forløbet og delvis udvikling af 3 workshops i samarbejde med projektledelsen, hvor også andre relevante aktører involveres. Erhvervshus Hovedstaden står for planlægning og koordinering, men det forventes at fageksperten deltager aktivt.

Udover indeværende beskrivelse af projektet vil tilbudsgiver blive mundtligt briefet om projektet af udbyder, såfremt det ønskes/er nødvendigt.

Potentielt omfang

Et programforløb med 10-12 virksomheder til gennemførelse i 2023.

Opgavens mål og succeskriterier

Tilbudsgivers succesfulde leverance omfatter følgende målbare resultater, milepæle og delmål:

- Udarbejdelse af forslag til rød tråd gennem 5 mdrs. programforløb der skal klæde SaaS virksomhederne på til skalering.
- Outline af delvist program for 3 halvdags workshops spredt over perioden.
- Bekræftelse af at kunne identificere og anbefale et antal relevante erhvervsfolk, som hver kan indgå i møder med deltagervirksomhederne. Møderne har karakter af et bestyrelsesmøde og skal bidrage til kvalificering af virksomhedens strategi og arbejde hen mod skalering.
- Indgå i individuelle rådgivning sessions med deltagervirksomhederne på 2 timer per. virksomhed baseret på hjemmeopgaver.
- Indgå i løbende aktiviteter sammen med Erhvervshus Hovedstaden angående koordinering, rekruttering og screening af virksomheder.

Forventet kontraktsum og tilbudsspecifikation

Vi forventer at modtage et skriftligt tilbud, der som minimum indeholder:

- En kort præsentation af tilbudsgiver med referencer og historik
- Skriftlig bekræftelse på at tilbudsgiver kan leve op til de ovenfor beskrevne krav
- Angivelse af pris.
- Forventet tidsplan samt tidsforbrug for udvikling.
- Timepris ved køb af ekstra ydelser.
- Evt. forudsætninger for tilbuddet

Budgetramme:

DKK 150.000

Vi ser frem til at modtage tilbuddet !

Om programmet

1. **Resume af programmet**
Virksomhederne deltager i et program gennemført af Erhvervshus Hovedstaden og The Trade Council, som er målrettet små og mellemstore virksomheder (SMV) med internationalt skaleringspotentiale. Programmet er organiseret i et forløb med facilitatorer og forretningsudviklere fra Erhvervshus Hovedstaden, workshops, samt rådgivningsforløb med eksterne rådgivere og The Trade Council. Deltagerne bliver præsenteret for udfordringer relateret til skalering der er specifik for SaaS med det mål at kvalificere virksomhedernes internationalisering og forberede dem på følgende sandsynlige udfordringer.
2. **Mål**
Programmet munder ud i en vækstplan, som virksomhederne derefter selv afprøver i praksis.
3. **Programmet dækker**
Programmet fokuserer på forberedelserne – udarbejdelse af analyser, planer, strategi m.v., men dækker ikke egentlig afprøvning / implementering / eksekvering af den internationale vækstplan.
4. **Krav til tilbudsgivende virksomhed**
Offentlige ejede virksomheder samt foreninger må ikke byde på opgaven.
5. **Baggrund for udbud**
Programmet er underlagt en række krav om god, sund finansforvaltning, herunder dokumentation for at den aftalte pris ved

eksterne indkøb er et udtryk for markedsprisen. Indeværende udbud er et led heri. Udbuddet gennemføres i samarbejde mellem forretningsudviklere fra programmet og en repræsentant fra The Trade Council og Erhvervshus Hovedstaden.

Side 3/3

Vurderingen af tilbuddet foretages ved en sammenvejning af pris- og kvalitetskriterier, med følgende vægtning:

- Pris: 35%
- Kvalitet: 65%

Herunder erfaring med SaaS, internationalisering og referencer.

Indkøbet kan ændres i overensstemmelse med de ændringer som måtte komme fra Erhvervsstyrelsen.

Indkøbet kan bortfalde som følge af ændringer fra Erhvervsstyrelsen, og Erhvervshus Hovedstaden forbeholder sig ret til ikke at benytte sig af de indkomne tilbud.