

Få et gratis og uvildigt salgstjek:

Støtter jeres salgsaktiviteter op om virksomhedens vækstplaner?

De bedste kunder er de lønsomme kunder. Hvem er jeres, og hvilke kan blive det? Bliv klogere på det og meget mere med sparring fra en erfaren forretningsudvikler.

Stil skarpt på virksomhedens vækstambitioner

Har din virksomhed vækstambitioner, gælder det om at stille skarpt på, hvordan I kan optimere jeres salgsstrategi, så I udnytter mulighederne i markedet bedst muligt. Få uvildig sparring fra en erfaren forretningsudvikler, der kan udfordre jer på jeres:

- Forretningsgrundlag: Nuværende produkter/services
- Markedsposition: Konkurrencesituation, markedsandel og potentiale, nuværende og nye kunder
- Forretningsmodel: Indtjeningsevne

Hvordan foregår et Salgstjek?

Mødet varer ca. 1½ time og foregår i jeres virksomhed. Vi kortlægger jeres muligheder og behov, og vi kan aftale rammerne for et videre sparringsforløb med fokus på at skabe øget udvikling og vækst.

Salgstjekket koster ikke noget og jeres eneste investering er, at I afsætter tid og energi i at omsætte salgstjekket til konkrete aktiviteter.

Læs mere og book et møde på ehhs.dk/salgstjek

Kontakt os via ehhs.dk/kontakt eller ring på 30 10 80 80

Vores erfarne forretningsudviklere er altid opdateret på nyeste viden, og har alle en baggrund som selvstændige og/eller ledere i større danske virksomheder. Erhvervshus Hovedstaden er Dansk Erhvervsfremmes investering i alle virksomheder i de 29 kommuner i hovedstadsområdet. Derfor koster vores uvildige og specialiserede tjek og sparringsforløb kun din tid og virkelyst.

Erhvervshus Hovedstaden
Fruebjergvej 3
2100 København Ø
T: 3010 8080
E: info@ehhs.dk