

Ekspert til indlæg på workshop

Udbud / markedsafdækning deadline 23. januar 2023

Generelle oplysninger

Udbuddets titel

Markedsafdækning forud for indgåelse af aftale med fagekspert til indlæg på workshop som led i skaleringsforløb og tilbud om individuel sparring til software-as-a-service virksomheder.

Udbyder

Erhvervshus Hovedstaden Fruebjergvej 3, 2100 København Ø,
CVR nr. 40084711

Dato

10. januar 2022

Deadline for tilbud

23. januar 2023

Kommunikation

Spørgsmål og tilbud rettes til Camilla Wendt, e-mail: cwe@ehhs.dk, tlf.: 41886605

Præsentation af udbydende virksomhed

Erhvervshus Hovedstaden yder uvildig sparring til virksomheder om forretningsområder som drift, vækst, eksport og ledelse mm. Vi er organiseret med over 60 konsulenter med stor specialisterfaring og indgående branchekendskab fra arbejde i det private erhvervsliv.

Beskrivelse af opgaven under markedsafdækning

Profil

Vi søger en rådgiver/fagekspert der kan indgå som del af et programforløb målrettet virksomheder med abonnement som revenue model. Programforløbet er for 12 virksomheder til gennemførelse i 2023. Fageksperten skal stå for en del af specialiserede rådgivning på forløbet og et indlæg på 1 workshop, hvor også andre relevante aktører involveres. Erhvervshus Hovedstaden står for planlægning og koordinering af acceleratorforløbet.

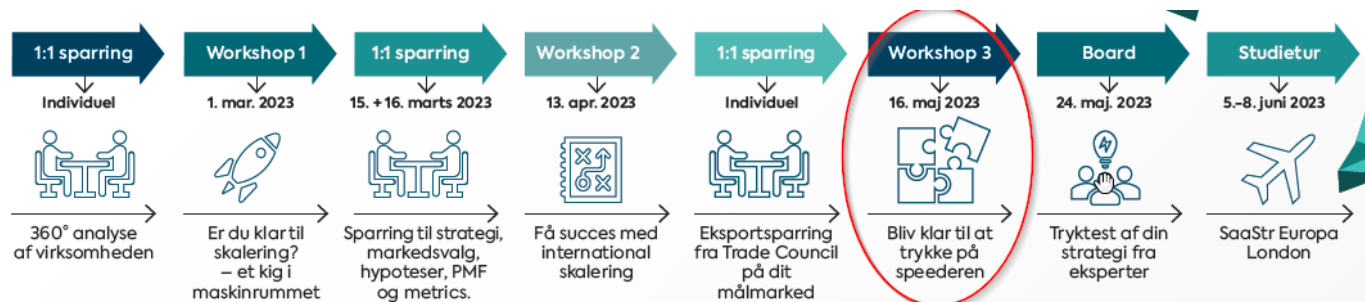
Udover indeværende beskrivelse af projektet vil tilbudsgiver blive mundtligt briefet om projektet af udbyder, såfremt det ønskes/er nødvendigt.

Potentielt omfang

Indlæg på workshop d. 16. maj 2023 vedr. prissætning, samt rådgivning til deltagervirksomheder om temaet til dem der ønsker det.

Såfremt forløbet og samarbejdet er en succes, vil der være mulighed for afholdelse af lignende forløb til en tilsvarende pris i perioden frem til 31.12.2023. Dit tilbud skal derfor indeholde muligheden for dette.

Programstruktur



Opgavens mål og succeskriterier

Tilbudsgivers succesfulde leverance omfatter følgende målbare resultater, milepæle og delmål:

- Udarbejdelse af præsentation til workshop d. 16. maj á 25-45 min. varighed. om prissætning.
- Indgå i individuelle eller fælles rådgivnings sessions med deltagervirksomhederne.

Forventet kontraktsum og tilbudsspecifikation

Vi forventer at modtage et skriftligt tilbud, der som minimum indeholder:

- En kort præsentation af tilbudsgiver med referencer og historik
- Skriftlig bekræftelse på at tilbudsgiver kan leve op til de ovenfor beskrevne krav
- Angivelse af pris.
- Forventet tidsplan samt tidsforbrug for udvikling.
- Timepris ved køb af ekstra ydelser.
- Evt. forudsætninger for tilbuddet

Vi ser frem til at modtage tilbuddet !

Om programmet

1. Resume af programmet

Virksomhederne deltager i et program gennemført af Erhvervshus Hovedstaden og The Trade Council, som er målrettet små og mellemstore virksomheder (SMV) med internationalt skaleringspotentiale. Programmet er organiseret i et forløb med facilitatorer og forretningsudviklere fra Erhvervshus Hovedstaden, workshops, samt rådgivningsforløb med eksterne rådgivere og The Trade Council. Deltagerne bliver præsenteret for udfordringer relateret til skalering der er specifik for SaaS med det mål at kvalificere virksomhedernes internationalisering og forberede dem på følgende sandsynlige udfordringer.

2. Mål

Programmet munder ud i en vækstplan, som virksomhederne derefter selv afprøver i praksis.

3. Programmet dækker

Programmet fokuserer på forberedelserne – udarbejdelse af analyser, planer, strategi m.v., men dækker ikke egentlig afprøvning / implementering / eksekvering af den internationale vækstplan.

4. Krav til tilbudsgivende virksomhed

Offentlige ejede virksomheder samt foreninger må ikke byde på opgaven.

5. Baggrund for udbud

Programmet er underlagt en række krav om god, sund finansforvaltning, herunder dokumentation for at den aftalte pris ved eksterne indkøb er et udtryk for markedsprisen. Indeværende udbud er et led heri. Udbuddet gennemføres i samarbejde mellem forretningsudviklere fra programmet og en repræsentant fra The Trade Council og Erhvervshus Hovedstaden.

Vurderingen af tilbuddet foretages ved en sammenvejning af pris- og kvalitetskriterier, med følgende vægtning:

- Pris: 35%
- Kvalitet: 65%

Herunder erfaring med SaaS, internationalisering og referencer.

Indkøbet kan ændres i overensstemmelse med de ændringer som måtte komme fra Erhvervsstyrelsen.

Indkøbet kan bortfalde som følge af ændringer fra Erhvervsstyrelsen, og Erhvervshus Hovedstaden forbeholder sig ret til ikke at benytte sig af de indkomne tilbud.