

Skalering Gennem Digitalisering & Internationalisering: Subscription Accelerator 2022

Markedsafdækning deadline 14. marts 2022

Generelle oplysninger

Udbuddets titel

Markedsafdækning forud for indgåelse af aftale med investorprofil til individuelt at give en håndfuld SaaS virksomheder feedback på deres pitch som led i accelerator forløb.

Udbyder

Erhvervshus Hovedstaden Fruebjergvej 3, 2100 København Ø,
CVR nr. 40084711

Dato

28. februar 2022

Deadline for tilbud

14. marts 2022

Kommunikation

Spørgsmål og tilbud rettes til Camilla Wendt, e-mail: cwe@ehhs.dk, tlf.: 41886605

Præsentation af udbydende virksomhed

Erhvervshus Hovedstaden yder uvildig sparring til virksomheder om forretningsområder som drift, vækst, eksport og ledelse mm. Vi er organiseret med over 60 konsulenter med stor specialisterfaring og indgående branchekendskab fra arbejde i det private erhvervsliv.

Beskrivelse af opgaven under markedsafdækning

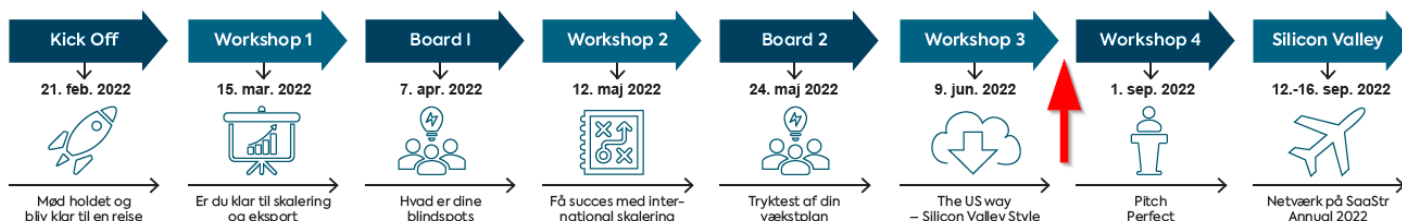
Profil

Vi søger en investorprofil der kan indgå som del af et programforløb målrettet SaaS virksomheders internationale skalering. Et hold på 11 SaaS virksomheder bliver ført igennem en række workshops, boardmøder, strategisparring og ekspertrådgivning mm. med det formål at klæde dem bedst muligt på til international skalering. I sidste halvdel af forløbet fokuseres der på at rejse kapital og finpudse deres pitch til det amerikanske marked. Som afslutning flyves virksomhederne til Silicon Valley hvor de skal på virksomhedsbesøg, deltage på konferencen SaaStr samt pitche for at panel af amerikanske investorer. De bliver derfor introduceret til det amerikanske investorunivers, får gode råd til præsentationsteknik og anbefalinger til det gode pitch mm. på workshop 3, hvorefter de på workshop 4 skal pitche for resten af holdet. Imellem disse 2 workshops der ligger hhv. 9 juni og 1 september, skal de modtage individuel feedback på deres pitch med fokus på at skulle pitche for amerikanske investorer.

Udover indeværende beskrivelse af projektet vil tilbudsgiver blive mundtligt briefet om projektet af udbyder, såfremt det ønskes.

Potentielt omfang

Individuel feedback på pitches til 5-6 virksomheder i perioden mellem 9. juni og 1. september. Kan tilrettelægges som findes bedst og efter aftale med Erhvervshuset.



Programstruktur

Opgavens mål og succeskriterier

Tilbudsgivers succesfulde leverance omfatter følgende målbare resultater:

- Feedback til SaaS virksomheders pitch rettet mod amerikanske investorer på individuelt plan i en varighed á 1,5-2 timer eller hvad tilbudsgiver anbefaler.

Forventet kontraktsum og tilbudsspecifikation

Vi forventer at modtage et skriftligt tilbud, der som minimum indeholder:

- En kort præsentation af tilbudsgiver med referencer og historik
- Skriftlig bekræftelse på at tilbudsgiver kan leve op til de ovenfor beskrevne krav
- Angivelse af pris.
- Forventet tidsplan samt tidsforbrug for udvikling.
- Timepris ved køb af ekstra ydelser.
- Evt. forudsætninger for tilbuddet

Vi ser frem til at modtage tilbuddet !

Om programmet

1. Resume af programmet

Virksomhederne deltager i et Erhvervshus Hovedstaden program, som er målrettet små og mellemstore virksomheder (SMV) med internationalt skaleringspotentiale. Programmet er organiseret i et faciliterings-forløb med facilitatorer fra Erhvervshus Hovedstaden, workshops, samt i visse tilfælde rådgivningsforløb af eksterne rådgivere. Deltagerne bliver præsenteret for udfordringer relateret til eksport fx i forhold til eksportmodel, markedsbearbejdning test og planlægning med det mål at kvalificere virksomhedernes internationalisering og forberede dem på følgende sandsynlige udfordringer.

2. Mål

Programmet munder ud i en vækstplan, som virksomhederne derefter selv afprøver i praksis.

3. Programmet dækker

Programmet fokuserer på forberedelserne – udarbejdelse af analyser, planer, strategi m.v., men dækker ikke egentlig afprøvning / implementering / eksekvering af den internationale vækstplan.

4. Krav til tilbudsgivende virksomhed

Offentlige ejede virksomheder samt foreninger må ikke byde på opgaven.

5. Baggrund for udbud

Programmet er underlagt en række krav om god, sund finansforvaltning, herunder dokumentation for at den aftalte pris ved eksterne indkøb er et udtryk for markedsprisen. Indeværende udbud er et led heri. Udbuddet gennemføres i samarbejde mellem en facilitator fra programmet og en repræsentant fra Erhvervshus Hovedstaden.

Vurderingen af tilbuddet foretages ved en sammenvejning af pris- og kvalitetskriterier, med følgende vægtning:

- Pris: 35%
- Kvalitet: 65%

Indkøbet kan ændres i overensstemmelse med de ændringer som måtte komme fra Erhvervsstyrelsen.

Indkøbet kan bortfalde som følge af ændringer fra Erhvervsstyrelsen, og Erhvervshus Hovedstaden forbeholder sig ret til ikke at benytte sig af de indkomne tilbud.